



Fashion^{up}



Stop alla gestione con "codici parlanti"

Esistono software gestionali che obbligano gli operatori a codificare un articolo di magazzino per ogni variante, utilizzando i cosiddetti "codici parlanti": si codifica un articolo "T-Shirt Desert Sand tg. M" con il codice "TSHDSM", mentre per identificare la stessa t-shirt taglia "L" è necessaria una nuova codifica, tipo "TSHDSL".

Questa soluzione mette definitivamente fine a questa metodologia di lavoro. Stop alla duplicazione degli archivi, dimezzamento dei tempi di inserimento dati e finalmente una gestione completa, in grado di restituire in modo univoco valori generali per codice "padre" di ogni articolo, piuttosto che specifici per singolo codice variante.

Taglie e Colori no problem

» La struttura taglie e colori

La gestione delle varianti inizia dalla codifica di un articolo all'interno della rispettiva anagrafica: il codice assegnato diventerà il codice "padre" dell'articolo, una sorta di "matrice" cui faranno capo tutte le varianti.

La gestione taglie e colori è basata su tabelle specifiche che l'utente, grazie all'estrema flessibilità di tutto il programma, è in grado di compilare intuitivamente, anche direttamente dall'anagrafica articoli.

La struttura tabellare dell'applicativo consente di codificare un numero illimitato di taglie o di colori e di raggrupparli per categorie omogenee. Ciò permette un comodo richiamo della famiglia taglie e/o gamma colori che si intende mettere a disposizione per l'articolo. Il programma provvede ad impostare su un grafico cartesiano tutte le possibili varianti, determinate dagli incroci tra tutte le taglie e tutti i colori impostati. In base alle molteplici possibilità mostrate dal grafico, l'utente sceglie con un semplice clic quali varianti rendere operative. Sono gestiti, grazie al parametro "Stagionalità", anche limiti temporali alla validità degli articoli.

» Nessun vincolo

Gestire le varianti non è obbligatorio: l'utente può optare per una gestione mista, limitando la creazione delle varianti solo ad alcuni articoli.

È inoltre possibile gestire una variante singola: i soli colori piuttosto che le taglie.

È possibile definire per ogni articolo un prezzo generico, piuttosto che impostare prezzi differenti a seconda delle varianti: prezzi diversi per ogni taglia, ma uguali al variare del colore, o viceversa.

» Lo strumento Griglia: leggerezza e velocità

L'ergonomia in un software "taglie/colori" ricopre un ruolo di primo piano: questa soluzione fa proprio dell'ergonomia un punto di forza.

I programmi utilizzano comode "griglie" presenti in tutte le gestioni taglie/colori: definire le varianti, compilare una riga di un ordine o di una bolla, risulta semplice e rapido. Inoltre, la griglia presenta una visione d'insieme dell'articolo e delle varianti gestite: un bel vantaggio per l'utente, che ha immediatamente sotto controllo tutte le varianti disponibili dell'articolo, senza svolgere ricerche complesse. Molteplici funzioni di compilazione automatica delle griglie completano lo strumento, semplificandone al massimo l'utilizzo.

Articoli - Taglie e Colori (A00501.24)

FASHION - GIA GIACCA PELLE UOMO Giacca pelle uomo

Taglie
Tipo: GEN - Generico

Taglia	Descrizione	Famiglia
M	Medium	Abbigliamento
L	Large	Abbigliamento
XL	Extra Large	Abbigliamento
XXL	EE Large	Abbigliamento

Taglia Corrente: M - Medium

Colori
Gamma: ITU - Colori Tinta Unità

Colore	Descrizione	Famiglia
BIANC	Colore Bianco	
BLU	Colore Blu	
GRIG	Colore Grigio	
MAR	Colore Marro	

Colore Corrente: GRIG - Colore Grigio

Codice ISO: _____
Pellame/Fodera/Fondo: _____

Buttons: Salva, Abbandona, Dati Intrastat, Taglie per Tipo, Aggiungi Taglia, Ripristina Default, Elimina Taglia, Elimina Tutto, Colori per Gamma, Aggiungi Colore, Ripristina Default, Elimina Colore.

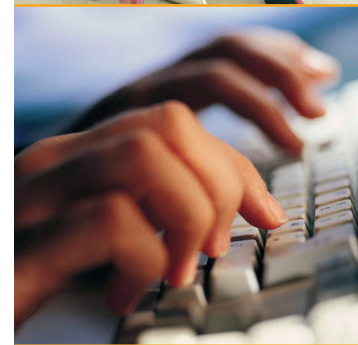
Per ogni articolo è possibile impostare la variante taglia e colore

Gestione Varianti (DyGestVarianti)

Ordine Nr. 9/2012 del 24/09/2012 - GIA GIACCA PELLE UOMO - Giacca pelle uomo

Taglia/Colore	Giacenza	Totale	BIANC	BLU	GRIG	MAR	NERO
Totale	0	210	34	38	42	46	50
L	0	15	1	2	3	4	5
XL	0	40	6	7	8	9	10
XXL	0	65	11	12	13	14	15
XXL	0	90	16	17	18	19	20

Buttons: Testata, Piede (F8), Aggiungi, Modifica, Elimina, Alternativi..., Ingota, Abbandona.



» Gestire le varianti

Successivamente alla codifica degli "articoli padre" e delle rispettive varianti ha inizio il flusso di gestione delle taglie e dei colori.

Innanzitutto vengono generati automaticamente i prezzi di vendita delle varianti: partendo da prezzi di acquisto, piuttosto che da valori di magazzino, procede alla generazione di uno o più listini di vendita, applicando maggiorazioni in percentuale o in valore.

Completata la struttura di partenza - codifica dei clienti, degli articoli e dei prezzi - si procede con l'inserimento dei documenti commerciali. Sono gestite offerte, ordini, DDT e fatture, sia per la parte vendite che per la parte acquisti. Tutti i documenti sono collegati tra loro automaticamente limitando l'operatività al primo inserimento.

Tramite la griglia delle varianti, per ogni riga documento è possibile inserire gli articoli rapidamente, senza possibilità di errori.

L'applicativo viene consegnato con tutte le stampe di reportistica e dei documenti. Oltre a poter ridisegnare tutte le stampe presenti, inserendo il logo aziendale, si può definire la modalità di stampa delle righe per gli articoli gestiti con varianti: è possibile stampare una riga classica per ogni variante articolo, piuttosto che griglie ordinate per taglie o per colore.

Grazie alla funzione di implementazione on-line del magazzino, garantita da un sistema di causali, la redazione di ogni documento aggiorna tutti i saldi di magazzino e le rispettive valorizzazioni. Un comodo pannello di visualizzazione dei valori di magazzino, presente all'interno dell'anagrafica articoli, permette di controllare la situazione generale e specifica per ogni deposito, mostrando la situazione per ogni singola variante.

Il programma garantisce un'analisi completa dei valori statistici e di magazzino di ogni articolo grazie a strumenti di analisi in grado di restituire valori sintetici sulle categorie di raggruppamento o sugli articoli, piuttosto che analisi puntuali, rivolte direttamente alle singole varianti taglie e colori.

A questi oggetti si affiancano diversi strumenti di analisi legati ai fabbisogni delle vendite, che permettono di realizzare una pianificazione dei fabbisogni di ogni singola variante taglia e colore e di valutarne l'evadibilità al momento dell'elaborazione.

NON SOLO MODA

È ovvio che parlando di "taglie e colori", la prima cosa a cui viene spontaneo pensare è che si tratti di un software destinato ad aziende di abbigliamento piuttosto che di calzature: completi tinta unita, magliette colorate, scarpe numero 43, 44, maglioni taglia S, M, L...

Ma se parliamo di cornici per quadri identiche per materiale, ma di misure diverse? Di una vite di diametro 8 mm, ma disponibile in più lunghezze? Di cosa stiamo parlando? Sempre di taglie e colori, dove, a seconda delle applicazioni, la taglia è la variante X, mentre il colore è la variante Y.

La soluzione trova applicazione negli scenari più variegati: ai settori maglificio e calzaturiero si affiancano le minuterie, i ricambi, l'oggettistica...

CREAZIONE AUTOMATICA CODICE ARTICOLI

Una soluzione applicativa all'avanguardia, in grado di gestire articoli con più di due varianti:

- 25 varianti più variante taglia e variante colore;
- possibilità di gestire un progressivo automatico, identificativo dell'articolo "padre";
- composizione guidata del codice articolo.

» Codici a barre, statistiche, distinta base

La gestione varianti viene impiegata anche nei moduli specifici, di in modo da garantire una gestione taglie/colori completa sotto tutti i punti di vista.

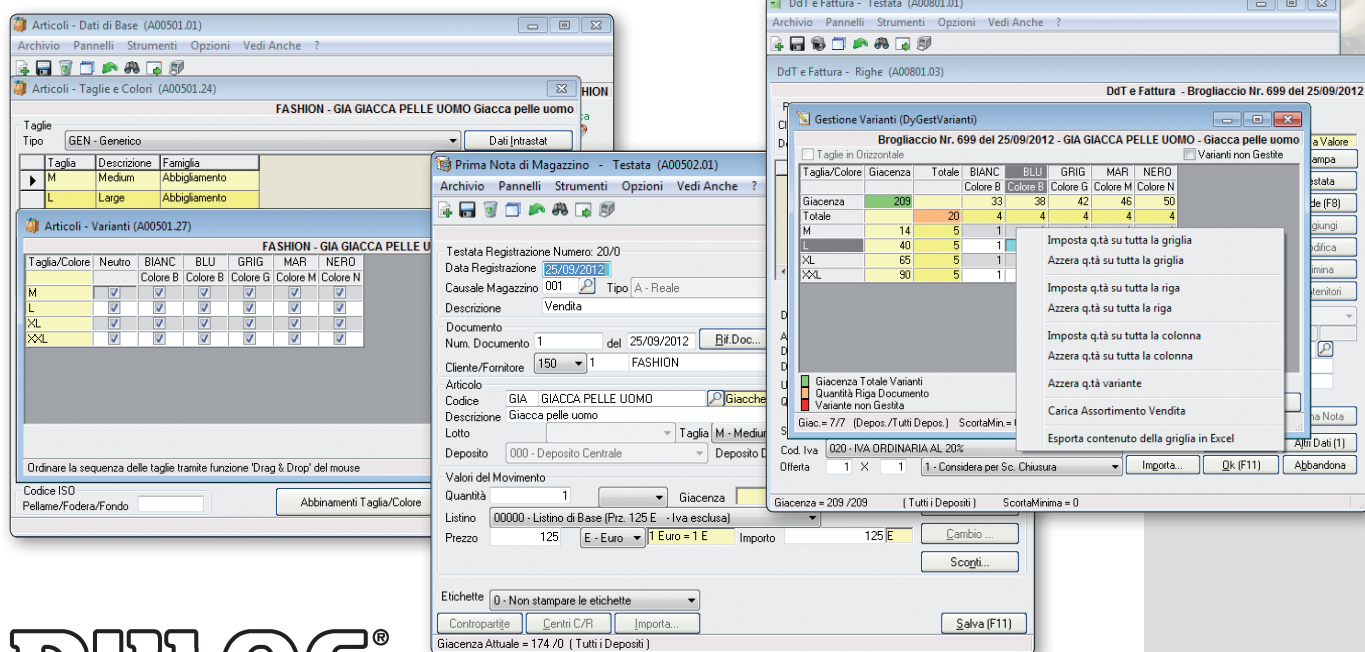
I programmi permettono di gestire i "barcode" in modo molto semplice, a più livelli, generando un codice a barre per ogni variante di articolo.

Semplicemente strisciando su un codice a barre con un lettore ottico ad emulazione tastiera, il codice viene riportato nel campo dell'anagrafica articoli.

Lo strumento "Generatore Barcode" genera automaticamente i codici a barre.

Un potente modulo relativo alle statistiche di vendita produce una serie infinita di report, in grado di effettuare macro analisi dell'andamento delle vendite, oppure statistiche mirate alla singola variante di ogni articolo.

La gestione varianti può interessare anche la distinta base. È dunque possibile creare una distinta base definendo come articolo da produrre ("Composto") una variante taglie/colori. Per contro una variante taglie/colori di un articolo può diventare un "componente" da impiegare per la produzione di un "composto".



Gli applicativi della LINEA AZIENDA sono strumenti ideali per operare agevolmente in un campo in costante evoluzione come la gestione aziendale.

Multitasking, multiuser, utilizzo di potenti database relazionali, multimedialità, sono tra le caratteristiche salienti degli applicativi.

Completamente basati su standard, sfruttano al massimo le potenzialità delle nuove tecnologie: innovativi nella veste grafica e nei contenuti, conservano un'estrema semplicità di utilizzo.

Strutturati in moduli, aiutano le aziende a reagire velocemente alle evoluzioni del mercato e della tecnologia (Internet, Intranet, Extranet, e-business...).

L'architettura della LINEA AZIENDA permette l'integrazione di tutte le aree aziendali, fornendo una piattaforma flessibile, modulare e aperta agli standard: un'imbattibile combinazione di funzionalità e tecnologia.

» Crescita graduale

Grazie alla modularità spinta l'utente può scegliere quali moduli attivare in base alle reali esigenze. In qualsiasi momento sarà possibile integrare il programma con ulteriori prestazioni, senza alcuna penalizzazione in termini di funzionalità.

Gli applicativi della linea AZIENDA UP sono l'evoluzione delle linee OPEN, la collaudata piattaforma gestionale Dylog, tutt'oggi commercializzata e pienamente supportata. La tabella sul retro illustra le funzionalità specifiche dei due ambienti applicativi.

PRESTAZIONI AL TOP DELLA TECNOLOGIA

- Utilizzo di database relazionali
- Installazione guidata tramite **wizard**
- **Help in linea** su tutte le principali funzioni
- Totale **integrazione** con word processor e fogli elettronici
- Aggiornamenti in tempo reale **via Internet**
- Possibilità di integrazione con **applicazioni multimediali**
- **Estrazione di qualsiasi dato** in maniera trasparente
- **Modularità** totale
- Interfaccia **personalizzabile** da ogni singolo utente
- **Oltre 50 tabelle precaricate:** comuni d'Italia, nazioni estere, lingue, anagrafica banche con codici CAB e ABI, codici IVA...
- Gestione della **sicurezza** tramite password
- **Ricerche di dati** tramite il contenuto parziale dei campi
- Gestione automatica dei **salvataggi e ripristini** dei dati
- Creazione di **query SQL** pubbliche o riservate, per ricerche mirate
- **Regole di selezione** per stampe o elaborazioni, memorizzabili e richiamabili
- **Anteprima** a video delle stampe e creazione di file **TXT, RTF, XLS o PDF** inviabili via e-mail
- Possibilità di **modificare il layout** delle stampe



FUNZIONALITA'	AZIENDA UP					AZIENDA OPEN				
	EASY BUSINESS UP(*)	MANAGER UP	FASHION UP	TRUCK UP	MAKER UP	EASY BUSINESS(*)	OPENMANAGER	OPENFASHION	OPENTRUCK	MAKE
Multaziendale		•	•	•	•		•	•	•	•
Contabilità ordinaria(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Contabilità semplificata(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Partite aperte	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Crediti / Iter Solleciti	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Ritenute d'acconto		•	•	•	•		•	•	•	•
Beni usati		•	•	•	•		•	•	•	•
Bilancio CEE		•	•	•	•		•	•	•	•
Delega e Telematico F24	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Integrazione con soluzioni di Tesoreria		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione contributi CONAI / RAEE		•	•		•		•	•		•
Gestione integrazione PEC - Posta Elettronica Certificata		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione cespiti		•	•	•	•		•	•	•	•
Centri di costo / Controllo di gestione		•	•	•	•		•	•	•	•
Contabilità industriale		•	•	•	•		•	•	•	•
Ordini clienti/Offerte(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Vendite(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Fatturazione elettronica (EDI)		•	•	•	•		•	•	•	•
Tracciabilità/Rintracciabilità documenti		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Tratte/Ordini di Viaggio				•					•	
Ricevute fiscali(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Intrastat		•	•	•	•		•	•	•	•
Statistiche di vendita	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Analisi dati evoluta		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Agenti		•	•	•	•		•	•	•	•
Integrazione con Tentata Vendita / Ordini / Incassi		•					•			
Gestione Acquisti(**)		•	•	•	•		•	•	•	•
Flussi autorizzativi/Budget di spesa		•	•	•	•		•	•	•	•
Vendita al banco (collegamento CR)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione magazzino/Distinta base(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Lotti/matricole/Serial Number		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Commesse		•	•	•	•		•	•	•	•
Conto lavoro/Terzisti		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione varianti su ciclo attivo, passivo e magazzino			•				•			
MRP - Pianificazione Fabbisogno Materiali					•					•
Gestione Produzione. Materiali					•					•
Gestione Produzione. Attività					•					•
Costificazione della Produzione					•					•
Gestione Mezzi/Autisti		•	•	•	•		•	•	•	•
Personalizzazione Report - Gestione Look-Up	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Tabelle precaricate	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Importazione parametrica dei dati	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Scambio dati ftp tra sedi		•	•		•		•	•		•
Sicurezza/Profilo accessi	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Archiviazione ottica integrata		•	•	•	•		•	•	•	•
Dichiarazioni dei Redditi (UPF, USP, USC, UENC)		•	•	•	•					
Dich. sostituto d'imposta (/770)		•	•	•	•					
Dichiarazione IVA Annuale		•	•	•	•					
Comunicazione Annuale dati IVA	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Portale Web	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
E-Commerce		•	•		•		•	•		•
Azienda Online		•	•		•		•	•		•
Raccolta Ordini Online		•	•		•		•	•		•

(*) Sui moduli dichiarati sono previste alcune limitazioni rispetto agli stessi moduli disponibili per gli altri applicativi delle linee Up/Open.

(**) Disponibili in versioni Entry e Top

Linea AZIENDA UP - Configurazioni hardware e software certificate

Server o Monoutenza

Sistema operativo	Windows 2000 Professional(*)	Windows 2000 Server(*)	Windows XP Professional(*)	Windows 2003 Server	Windows Vista(**) Windows Server 2008	Windows 7(***) Windows 8(****) Windows Server 2008 R2
CPU	Pentium III	Pentium IV	Pentium IV	Pentium IV	Pentium IV	Pentium IV
RAM Minima	1 GB	1 GB	1 GB	1 GB	2 GB	4 GB

(*) per reti di piccole dimensioni (5 client max) - (**) Solo versioni Ultimate e Business - (***) Solo versioni Professional, Ultimate ed Enterprise - (****) Solo versioni Professional ed Enterprise.

Requisiti aggiuntivi per RDBMS (1)

RDBMS	SQL Server 2000 Desktop Edition (MSDE)	SQL Server 2000 Standard, Enterprise Edition	SQL Server 2005 Express Edition	SQL Server 2005 Standard, Enterprise Edition SQL Server 2008 Express, Standard, Enterprise Edition SQL Server 2008 R2 Express, Standard, Enterprise Edition SQL Server 2012 R2 Express, Standard, Enterprise Edition
RAM	256 MB	256 MB	512 MB	1 GB

(1) il dato è indicativo, per informazioni dettagliate in funzione del sistema operativo e del processore, si rimanda alla documentazione del produttore.

Client

Sistema operativo	Windows 2000 Professional	Windows XP Professional	Windows Vista(**)	Windows 7(***) / Windows 8(****)
CPU	Pentium III	Pentium IV	Pentium IV	Pentium IV
RAM Minima	1 GB	1 GB	2 GB	2 GB

(**) Solo versioni Ultimate e Business - (***) Solo versioni Professional, Ultimate ed Enterprise - (****) Solo versioni Professional ed Enterprise.

Stampanti

Sono supportate tutte le stampanti dotate di driver Windows per la versione di sistema operativo utilizzata.

Per le configurazioni hardware e software certificate per la linea Azienda Open, consultare il sito www.dylog.it



Contabilità

Il modulo di Contabilità risolve le problematiche contabili e gli adempimenti fiscali, racchiudendo tutta la decennale esperienza in materia. Multiaziendale e multiesercizio, consente di tenere simultaneamente sotto controllo la contabilità di più imprese e di diversi esercizi. L'apertura verso altre applicazioni, gestionali o di office automation, rende il modulo uno strumento di lavoro e di controllo avanzato e insostituibile.

» Contabilità Ordinaria e Semplificata

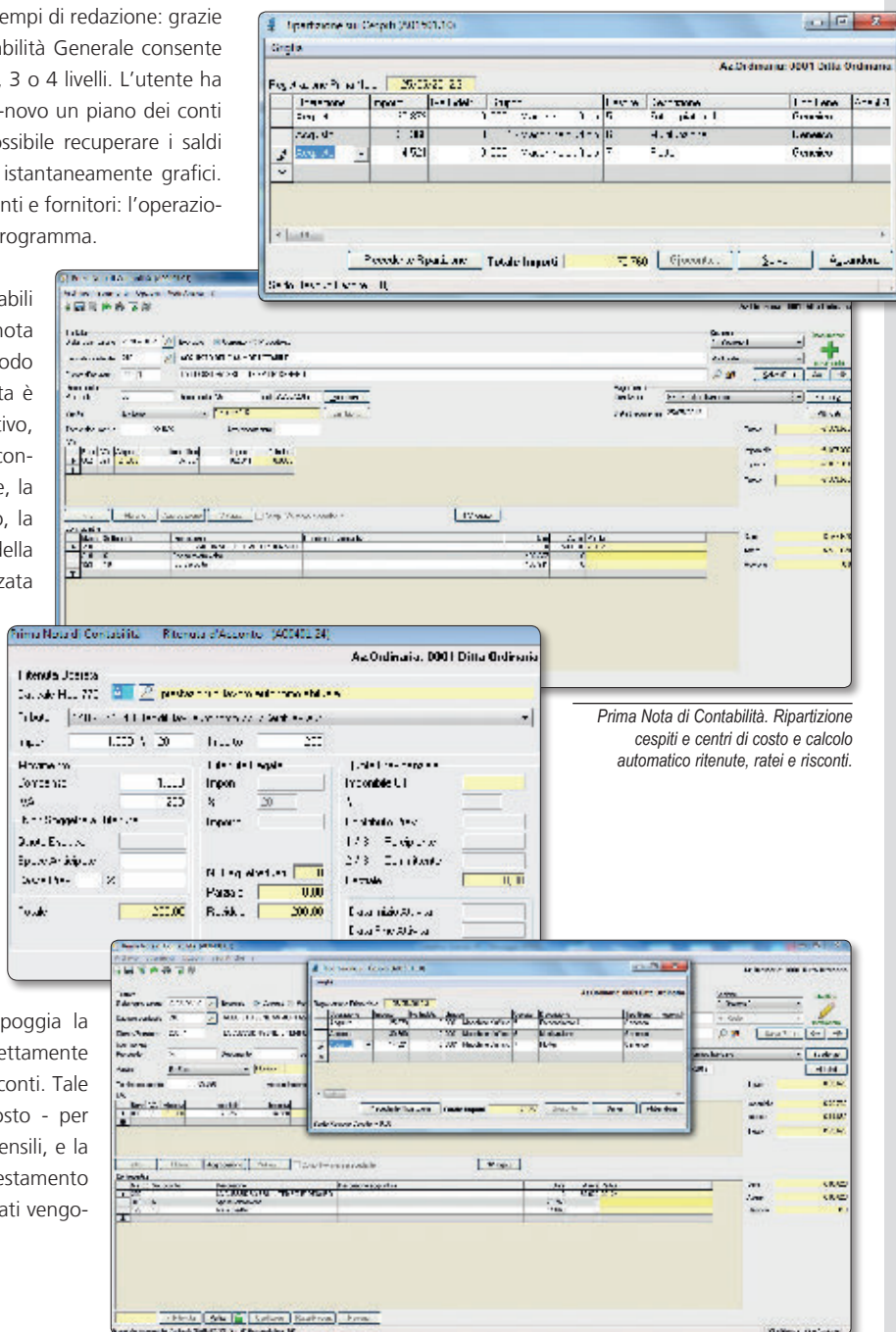
La gestione del Piano dei Conti abbate i tempi di redazione: grazie ad archivi precaricati, il modulo di Contabilità Generale consente di adottare strutture già precostituite a 2, 3 o 4 livelli. L'utente ha la facoltà di modificare i dati o creare ex-novo un piano dei conti personalizzato. Da questa gestione è possibile recuperare i saldi contabili (anche per mese) ed elaborare istantaneamente grafici. Non è necessario codificare sottoconti clienti e fornitori: l'operazione viene eseguita automaticamente dal programma.

Grazie ad un sistema di causali contabili precaricate, il programma di prima nota consente di tenere la contabilità in modo semplice ed automatizzato. La prima nota è collegata con tutte le gestioni dell'applicativo, agendo direttamente sulle ritenute d'acconto, i cespiti, le partite aperte, le scadenze, la rilevazione dei centri di costo e di ricavo, la gestione Intrastat. L'interfaccia grafica della prima nota può variare ed essere utilizzata come salda conto e come rilevazione dei corrispettivi (giornalieri o mensili). È possibile tenere le contabilità di diverse filiali, registrando gli eventi contabili direttamente dalla Gestione Prima Nota di un'unica ditta.

La Prima Nota Contabile permette la redazione di movimenti simulati, fondamentali per la rilevazione degli ammortamenti dei cespiti ad una data intermedia dell'esercizio contabile, al fine di produrre un bilancio di verifica provvisorio. Su questa gestione appoggia la funzione di generazione automatica, direttamente dalla registrazione contabile, di ratei e risconti. Tale funzione consente la ripartizione del costo - per ogni singolo esercizio - in singoli costi mensili, e la gestione automatica dei movimenti di assestamento e rettifica di fine anno: i movimenti simulati vengono tramutati in "reali".

Dalla visualizzazione delle schede contabili è possibile modificare in automatico la prima nota. La gestione salda conto consente la chiusura delle partite aperte e la generazione automatica dei movimenti contabili.

Oltre ad una gestione completa dei bonifici a fornitore, il modulo Contabilità prevede una serie di stampe di scadenziario ed estratto conto legate alle situazioni contabili ed alla gestione delle partite aperte.



Prima Nota di Contabilità. Ripartizione cespiti e centri di costo e calcolo automatico ritenute, ratei e risconti.



» Caratteristiche funzionali

- Regime Ordinario e Semplificato.
- Piano dei Conti preconstituito a 2, 3 o 4 livelli.
- Elaborazione istantanea di grafici comparativi.
- Collegamento diretto con le ritenute d'acconto, i cespiti, le partite aperte, le scadenze, la rilevazione dei centri di costo e di ricavo e la gestione Intrastat.
- Gestione della contabilità di diverse filiali, con registrazione degli eventi contabili direttamente dalla Prima Nota.
- Generazione di movimenti simulati.
- Generazione automatica di ratei e risconti.
- Chiusura delle partite aperte e generazione automatica dei movimenti contabili.
- Gestione blocco partite da non saldare.
- Gestione completa dei bonifici a fornitore.
- Gestione dei beni usati.
- Integrazione con il modulo Nota Integrativa.
- Integrazione con soluzione di Tesoreria.
- Gestione IVA per cassa.

GESTIONE RITENUTE D'ACCONTO

- Ritenute d'acconto
- Certificazione di fine anno
- Trasmissione dati per Modello 770
- E-MENS
- Modulo F24

REPORT CONTABILI E FISCALI

- Stampe contabili e fiscali
- Giornale di contabilità
- Partitari contabili
- Bilancio d'esercizio
- Bilanci di verifica
- Giornale bollato
- Registro IVA (gestione di cinque registri IVA per tipologia di registro per ogni singola sezione)
- Gestione completa dell'IVA
- Apertura e chiusura dell'esercizio automatiche

RICLASSIFICAZIONE DI BILANCIO

- Piano dei Conti IV Dir. CEE precaricato
- Stampa del bilancio CEE
- Riclassificazione di bilancio

» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Contabilità Ordinaria Top

- Gestione movimenti simulati.
- Gestione storizzazione dei movimenti contabili.
- Piano dei conti con un numero di livelli scelto dall'utente max 4 (Entry fissato a 2 o 3 livelli).
- Gestione dei ratei e risconti.
- Bonifici fornitori.
- Gestione mandati e reversali di incasso/pagamento.
- Gestione beni usati.
- Gestione del multi-punto, multi-attività (bilanci per filiale e per sezione).
- Gestione delle imprese agricole (compreso agriturismo).
- Gestione IVA art.36 (esercizio di più attività).
- Registro riepilogativo.
- Gestione plafond fisso e mobile (mensile e annuale) + gestione extra-contabile con simulati e storizzazione movimenti.
- Gestione corrispettivi multialiquota.

Contabilità Semplificata Top

- P/Nota. Visualizzazione/modifica caselle contropartite.
- P/Nota. Modalità assegnazione Costi / Ricavi Multipla per riga IVA.
- Causali Contabili. Possibilità di predefinire movimenti contabili di tipo Extracontabile o Misto, e relativo caselle contropartite.
- Registri IVA (acquisti, vendite, corrispettivi). Esposizione eventuali ripartizioni dei costi / ricavi gestite nei movimenti contabili.

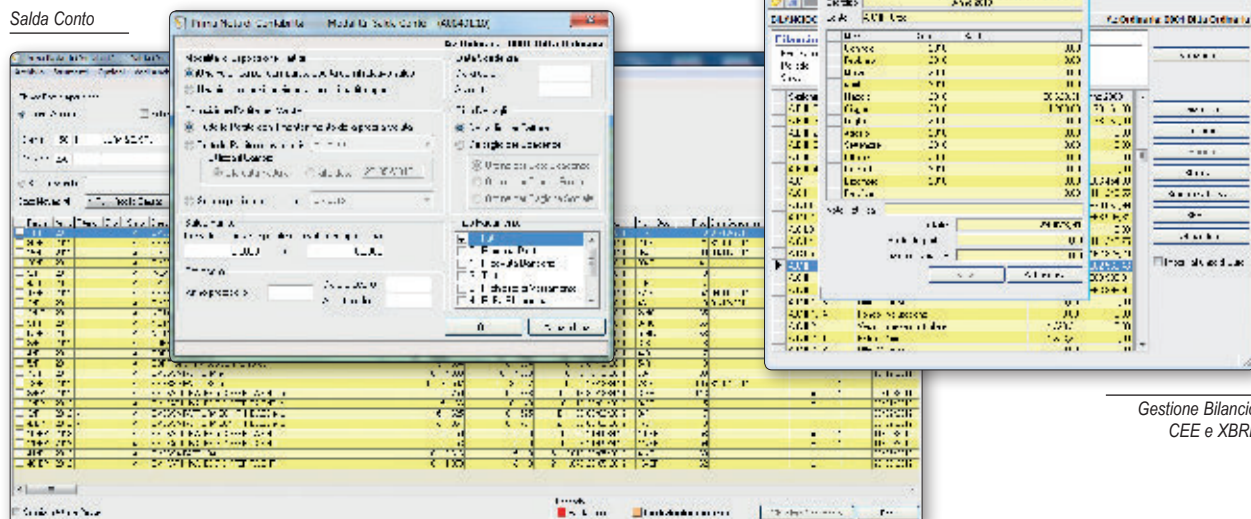
GESTIONE SOLLECITI

- Gestione intero ciclo di vita del credito
- Iter di sollecito totalmente personalizzabile
- Sollecito su specifica rata o sulla partita
- Storizzazione automatica di tutte le comunicazioni azienda/cliente

TESORERIA

L'applicazione è collegata a soluzioni verticali che gestiscono specificatamente la problematica della Tesoreria. Strumenti ideali per monitorare e ridefinire le strategie di periodo e il rapporto puntuale con gli Istituti di credito con cui l'azienda si relazione quotidianamente.

Salda Conto



Gestione Bilancio
CEE e XBRL



Fiscale

L'area fiscale di è innovativa per caratteristiche tecniche e per facilità di utilizzo. Il nuovo prodotto infatti è stato sviluppato con la tecnologia ".NET" riprendendo, per molti versi, i quadri ministeriali approvati dall'Agenzia delle Entrate. Il menù, composto dalle varie icone che identificano i diversi moduli, contempla, oltre le procedure fiscali, anche la gestione della delega F24 e F23, la gestione immobili, la gestione dei Sostituti d'Imposta, la dichiarazione IVA Annuale.

» Dichiarazione dei redditi (UPF, USP, USC, UENC)

I moduli di dichiarazione dei redditi – persone fisiche (UPF), società di persone (USP), società di capitali ed enti (USC, UENC), sono caratterizzate da un layout video che rispecchia i modelli ministeriali. Le procedure sono state sviluppate in modo tale da consentire di elaborare in maniera semplice ed intuitiva le dichiarazioni dei soggetti interessati.

I quadri vengono contrassegnati da un simbolo di colore diverso in funzione dello stato in cui si trovano: da compilare (bianco), da confermare (rosso), definitivo (verde).

Anteprima di stampa: è prevista un'anteprima di stampa a video contenente i dati presenti sul quadro stesso, consentendo quindi di controllarne la corretta compilazione.

Visualizzatore file telematico: possibilità di visualizzare in chiaro il contenuto del file telematico con possibilità di navigare all'interno del file stesso.

Controllo della congruenza: interfacciamento dei dati inseriti nei quadri di impresa con il software dei parametri o degli studi di settore e relativo adeguamento automatico.

Stampa della dichiarazione su modulistica laser.

» Ritenuta d'acconto e dichiarazione sostituto d'imposta (770)

È inoltre possibile utilizzare una serie di automatismi e funzionalità, tra le quali il riporto dei dati sul quadro riepilogativo delle ritenute, la generazione del quadro X, stampe di controllo e stampe su modulistica ministeriale.

La procedura, integrata con le contabilità, consente la gestione delle ritenute d'acconto compresa la compilazione e generazione file per la trasmissione telematica dei Modelli 770 semplificato e ordinario. Inoltre è prevista la gestione del Modello EMENS (flusso telematico) e la stampa della certificazione dei compensi.

» Dichiarazione IVA Annuale

Accedendo al modulo Dichiarazione IVA annuale la procedura predispone una "Creazione guidata dichiarazione IVA" che consente di compilare il modello predisponendo automaticamente la lista dei quadri da compilare in base alle caratteristiche del soggetto.

I dati gestiti durante l'anno in contabilità, generano automaticamente il modello, anche se i registri IVA non sono stati stampati.

L'applicativo gestisce la compilazione e il calcolo dell'imposta a debito o a credito per i regimi Normale, Ter, Quater.

È prevista anche la gestione delle dichiarazioni nei casi di società controllanti e controllate, fusioni, scissioni, regime di liquidazione per fallimenti e Art. 74.

L'IVA a debito o a credito che scaturisce dalla compilazione della dichiarazione IVA Annuale può confluire nella delega F24 oppure nell'applicativo di

contabilità se l'eventuale credito generato lo si desidera detrarre nella prima liquidazione del nuovo anno.

La dichiarazione, una volta resa definitiva, viene "unificata" ai vari moduli dichiarativi dei redditi al fine di generare un unico fascicolo.

» Comunicazione Annuale dati IVA

Il modulo "Comunicazione Annuale dati IVA" è generato automaticamente qualora durante l'anno sia stata gestita la contabilità.

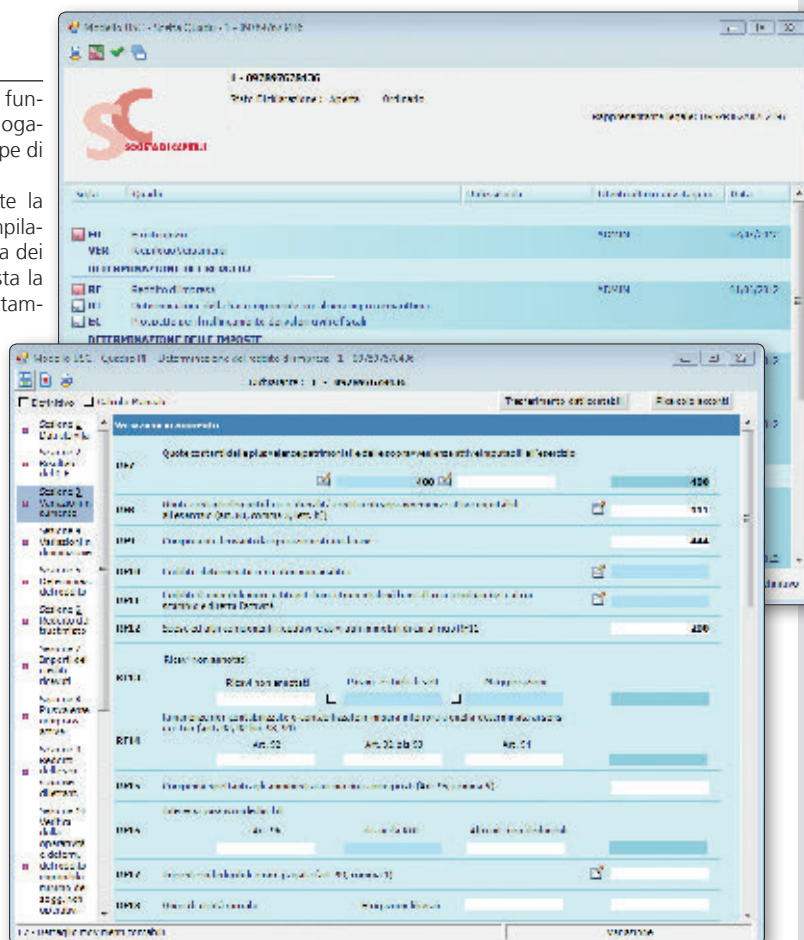
Il prodotto prevede anche la gestione delle dichiarazioni in presenza di Società controllanti e controllate, fusioni, scissioni, regime di liquidazione per fallimenti.

» Gestione immobili

La procedura (comune a tutti i dichiarativi) riguarda la "gestione degli immobili", consentendo di gestire tutta la problematica ICI e redditi e può essere di due tipi diversi:

- 1) La prima permette l'inserimento dei dati identificativi dell'immobile direttamente nel modulo Ministeriale in compilazione, senza dover transitare dalla "banca dati immobili".
- 2) La seconda modalità consente l'inserimento delle informazioni mediante la banca dati immobili. In tale caso l'utente dovrà gestire tutte le informazioni riguardanti gli immobili ed in particolare modo i dati relativi agli estremi dell'ubicazione.

Sempre nella stessa gestione sono presenti tutte le tariffe d'estimo, necessarie per calcolare automaticamente la rendita catastale. Altra informazione importante, è la possibilità, di gestire i periodi di validità qualora durante l'anno intervengano modifiche in tale gestione.





Centri di Costo e Cespiti

Il modulo Centri di Costo consente di ripartire, in base alle indicazioni fornite dalla prima nota contabile e di magazzino, la movimentazione di costi e ricavi su centri di costo/ricavo predeterminati, ottenendo report dettagliati delle attività svolte.

La gestione completa dei beni patrimoniali dell'azienda è ottenibile tramite il modulo Cespiti Ammortizzabili, che offre un cruscotto esauriente sull'argomento.

» Centri di Costo

- Piano dei conti dei centri di profitto (costi/ricavi) a tre livelli.
- Ripartizione percentuale in caso di abbinamento di più centri di costo o ricavo ad un sottoconto contabile.
- Budget annuale, ripartito mensilmente.
- Prospetti di stampa giornalieri, mensili o annuali, con il grado di raggiungimento degli obiettivi.
- Analisi dei valori consuntivi e preventivi dei centri di costo/ricavo prendendo in considerazione un periodo temporale comprendente diversi esercizi.
- Integrazione con la Gestione Commesse.

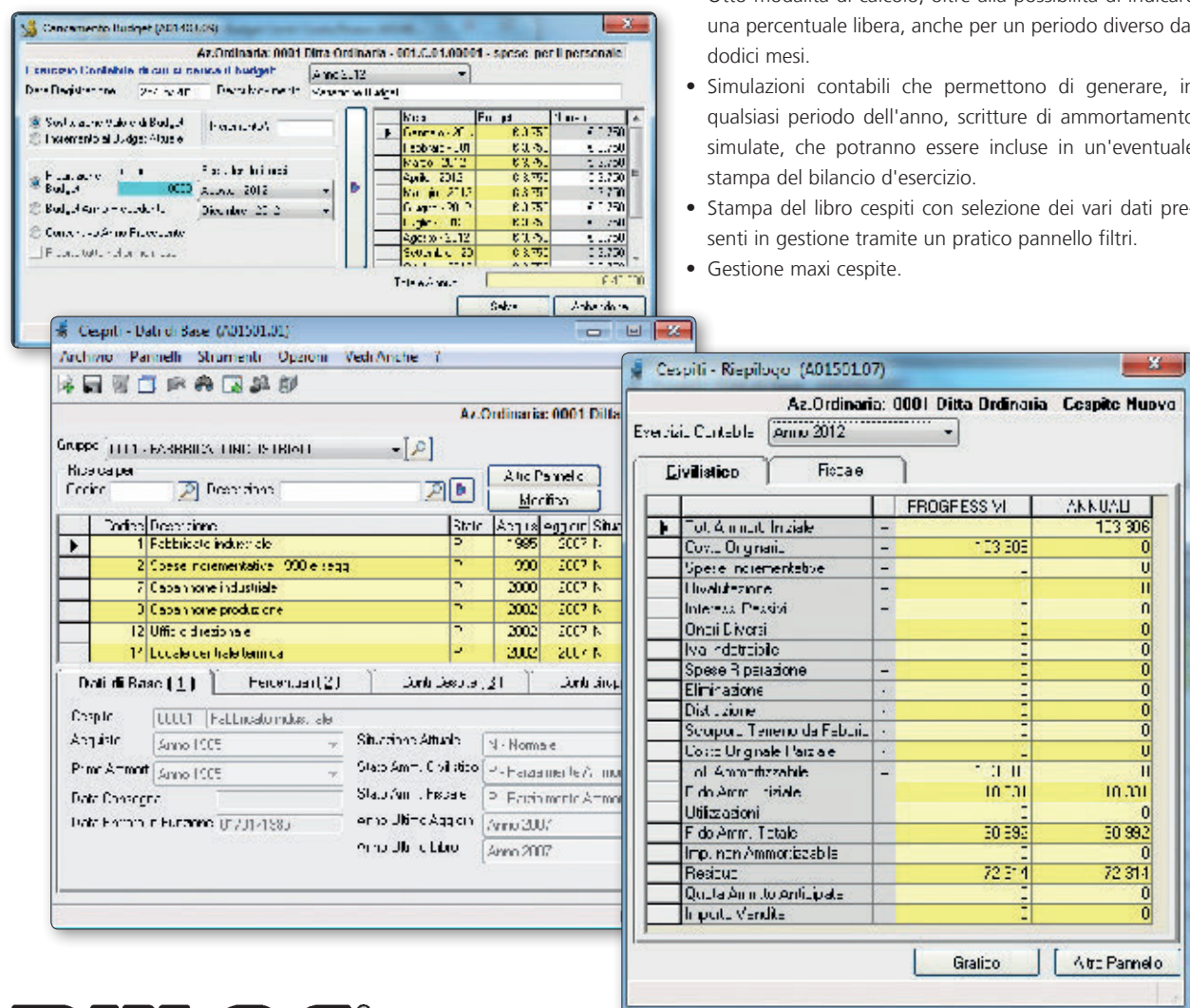
GESTIONE AUTOMEZZI/AUTISTI

Il modulo consente di gestire in modo ottimale il parco automezzi dell'azienda. Più specificatamente:

- Targhe, date immatricolazione, km percorsi
- Scadenzario tagliandi, assicurazioni, ecc.
- Schede carburante
- Dotazioni aggiuntive (satellitare, telepass, ecc.)
- Piani di manutenzione
- Magazzino ricambi
- Gestione multe/ricambi

» Cespiti Ammortizzabili

- Gestione civilistica e fiscale.
- Memorizzazione dei gruppi merceologici.
- Gestione dei beni immobili
- Anteprese di un ipotetico piano di ammortamento.
- Attivazione, direttamente dalla prima nota, di ogni evento legato ai cespiti (codifica in gestione, rilevazione di eventuali valutazioni/svalutazioni, ammortamenti, ecc...).
- Regime dei beni usati.
 - Otto modalità di calcolo, oltre alla possibilità di indicare una percentuale libera, anche per un periodo diverso dai dodici mesi.
 - Simulazioni contabili che permettono di generare, in qualsiasi periodo dell'anno, scritture di ammortamento simulate, che potranno essere incluse in un'eventuale stampa del bilancio d'esercizio.
 - Stampa del libro cespiti con selezione dei vari dati presenti in gestione tramite un pratico pannello filtri.
 - Gestione maxi cespite.





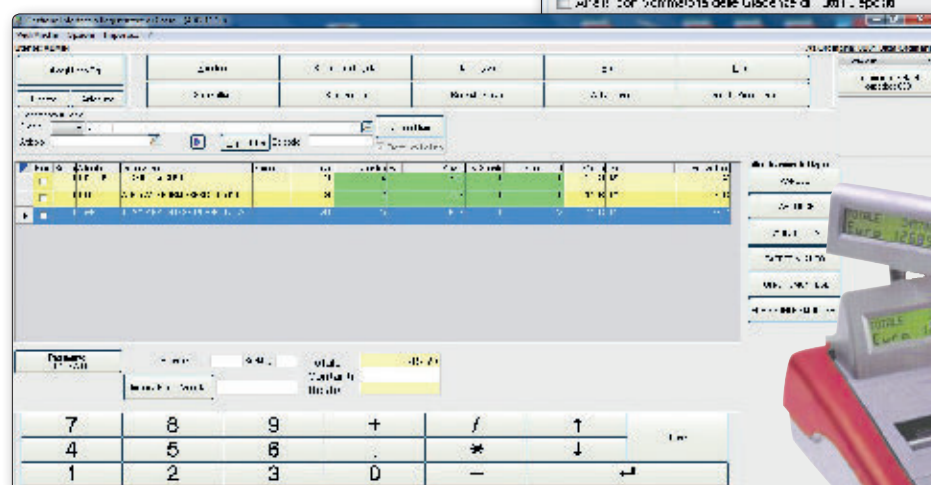
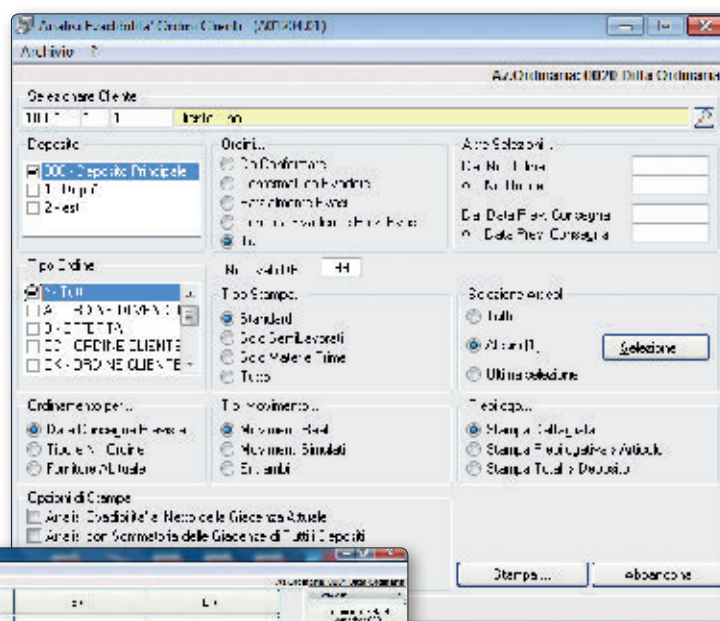
Vendite, Offerte e Ordini Clienti

Completamente integrato con gli altri, il modulo Vendite consente la gestione di tutti i documenti attinenti, provenienti sia dall'interno che dall'esterno dell'azienda. L'emissione dei documenti di vendita genera in tempo reale l'aggiornamento dei corrispondenti campi nei moduli Contabilità e Magazzino.

» Caratteristiche funzionali

- Gestione dei nominativi "prospect".
- Trasformare delle offerte in ordini, con evasioni totali, parziali od in esubero.
- Memorizzare dei modelli di ordine riutilizzabili.
- Gestione parametrica degli sconti a listino per offrire la massima adattabilità alle diverse politiche commerciali.
- Trasferimento dei dati in prima nota, con generazione dei movimenti contabili e imputazione automatica ai centri di ricavo.
- Documenti commerciali studiati per agevolare al massimo l'operatività dell'utente.
- Quattro sconti riga più uno sconto in chiusura.
- Articoli con unità di misura diverse da quelle impostate per il magazzino con indicazione dei fattori di conversione fissi o variabili.
- Contributi CONAI / RAEE.
- Controllo del carico/scarico dei lotti/matricola.
- Possibilità di scelta, per ogni utente, dell'interfaccia grafica preferita per l'inserimento dei documenti.
- Gestione di più tipologie di documenti con diverse numerazioni (assoluta o annuale).
- Gestione sconto in merce.
- Layout di stampa completamente personalizzabile.
- Margine del venduto, sia a livello di reportistica, sia on-line, interattivo in inserimento ordine.

- Moduli di stampa completamente personalizzabili tramite il tool di gestione dei report distribuito con l'applicativo (look-up su tutte le tabelle).
- Numerazione di fatture e DDT alfanumerica.
- Gestione di listini promozionali con sconti a scaglione di valore o quantità.
- Inserimento documenti con codifica interna, associata al cliente oppure al fornitore.
- Generazione dei documenti tramite inserimento del codice a barre abbinato all'articolo, o tramite importazione da file esterno.
- Possibilità d'invio documenti tramite PEC (Posta Elettronica Certificata).
- Vendite online tramite portali web integrati con logiche B2B e B2C.
- Fatturazione elettronica verso i principali gruppi GDO (Auchan, Carrefour, PAM, ecc...).



Vendita al banco con interfaccia touch-screen

Analisi evadibilità ordini clienti parametrica



» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Vendite Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione di più bollettari (2 o più BAM/DDT, 2 o più fatture).
- Gestione depositi (Entry ha solo il magazzino centrale) - In abbinamento modulo Magazzino Top.
- Gestione dei lotti/partite.
- Gestione del Serial Number.
- Gestione dei clienti/fornitori abituali.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Numero copie in stampa e layout differenziati per singolo documento.
- Sconti parametrici.

Gestione Ordini Clienti Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Conto lavoro attivo.
- Ordini aperti.
- Gestione contenitori.

VENDITA ARTICOLI A MISURA

Vengono gestite in modo ottimale le problematiche della vendita a misura (vetrerie, marmisti, falegnami, ecc.), applicando formule automatiche personalizzabili con multipli/minimi fatturabili, conversioni, ecc.

LOTTI, MATRICOLE E TRACCIABILITÀ

La gestione dei lotti/matricole risolve le problematiche relative alla tracciabilità e rintracciabilità dei lotti di produzione. Consente, inoltre, di adempiere alle disposizioni dettate dal Regolamento CE 178/2002 sulla tracciabilità dei prodotti alimentari e dei mangimi.

GESTIONE AGENTI

- Tre agenti gestibili su ogni documento
- Provvigioni per zona
- Provvigioni scalari per sconto
- Configuratore parametrico provvigioni
- Calcolo sul fatturato, sullo scaduto, sull'incassato
- Distinta fatture per agente
- Scadenario fatture per agente
- Autofattura agenti
- Conteggio dell'Enasarco

GESTIONE RICEVUTE BANCARIE

- Gestione effetti
- Emissione automatica su supporto magnetico o cartaceo
- Rilevazione da remote banking di insoluti e movimenti di prima nota
- Contabilizzazione effetti a livello di prima nota contabile

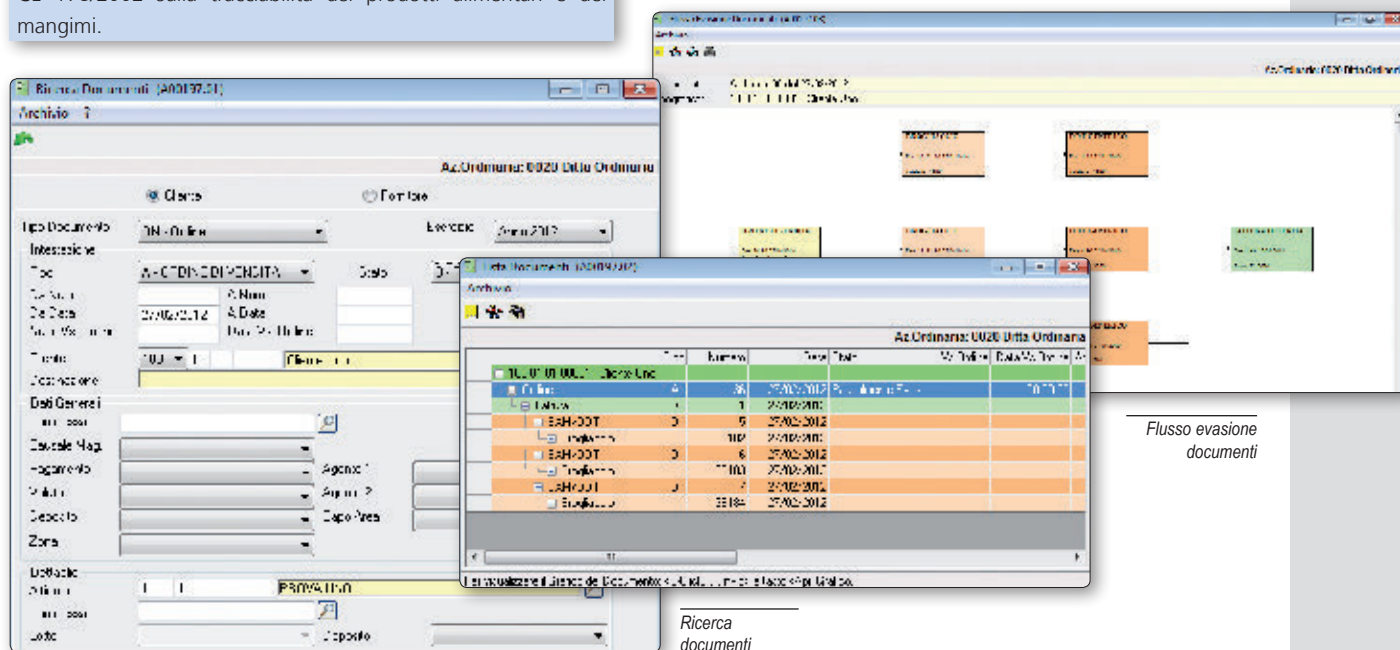
VENDITA AL BANCO

- Inserimento rapido degli articoli anche tramite codice a barre
- Collegamento con il registratore di cassa ed emissione diretta dello scontrino
- Emissione diretta bolle
- Emissione diretta ricevute fiscali
- Emissione diretta fatture/ricevute fiscali
- Tasti diretti programmabili (impostazione automatica di un articolo nello scontrino)
- Possibilità di utilizzo tramite video touch screen
- Collegamento tra punti vendita via FTP (ideale per il franchising)
- Gestione lotti e Serial Number
- Gestione Fidelity Card

TENTATA VENDITA / RACCOLTA ORDINI ONLINE

L'applicazione è collegata a soluzioni verticali che gestiscono specificatamente la problematica di Tentata Vendita e gestione Incassi. La soluzione è rivolta alle aziende grandi o piccole che vendono prodotti alimentari (freschi/freschissimi/surgelati o comunque deperibili) e hanno l'esigenza di effettuare consegne/ordini/incassi durante i giri presso i clienti.

Il modulo RACCOLTA ORDINI ONLINE consente di acquisire ordini da qualsiasi dispositivo collegato al web: pc, tablet o smartphone.



Flusso evasione documenti

Ricerca documenti

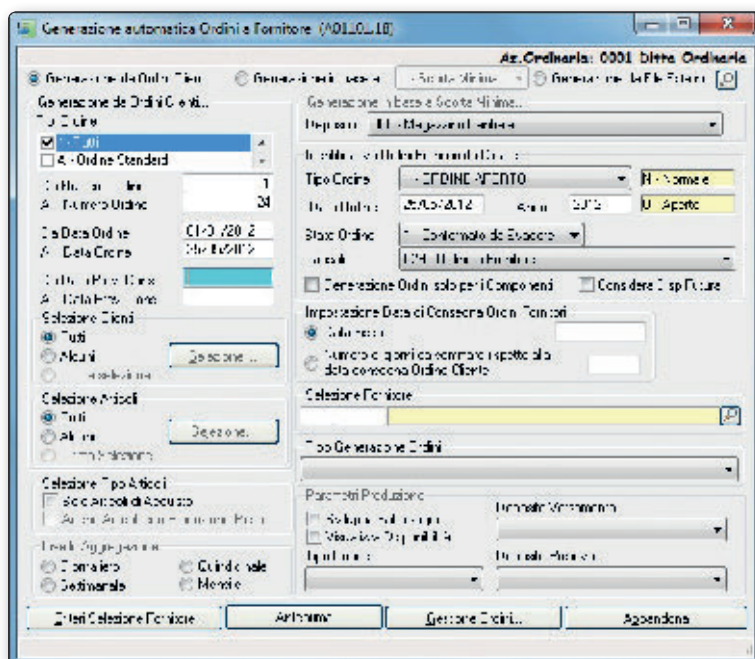


Acquisti

Anch'esso integrato con gli altri, il modulo Acquisti amministra il ciclo commerciale passivo. Consente di registrare gli ordini ai fornitori e genera i documenti di carico di magazzino e le relative fatture. La registrazione dei documenti commerciali di acquisto provvede, come per il modulo Vendite, ad aggiornare quantità e valore del magazzino. La procedura di contabilizzazione provvede a generare il movimento di contabilità relativo alle fatture.

» Caratteristiche funzionali

- Possibilità di memorizzare più modelli d'ordine.
- Gestione ordini aperti.
- Generazione delle fatture immediata o differita.
- Contabilizzazione delle fatture con trasferimento in Prima Nota.
- Cruscotto acquisti con proposte parametriche di riassortimento.
- Generazione automatica dei movimenti contabili con imputazione ai centri di costo.
- Gestione contributi CONAI / RAEE
- Gestione di quattro sconti riga più uno sconto in chiusura.
- Gestione articoli con unità di misura diverse da quelle impostate per il magazzino con indicazione dei fattori di conversione fissi o variabili.
- Carico/scarico dei lotti/matricole.
- Documenti di reso e di conto lavorazione con indicazione del deposito del terzista o della fase di lavorazione.
- Gestione di più tipologie di documenti con diverse numerazioni (assoluta o annuale).
- Layout di stampa completamente personalizzabile.
- Gestione di diversi listini fornitori, con manutenzione manuale o automatica.
- Listini fornitori importabili in formato elettronico.
- Sconti a scaglione di valore o quantità.
- Inserimento documenti con codifica interna, associata al cliente oppure al fornitore.
- Richieste di Acquisto automatiche, integrate anche con il modulo ERP, con invio automatico e-mail durante i vari step autorizzativi.
- Possibilità d'invio documenti tramite PEC (Posta Elettronica Certificata).



Generazione automatica
ordini fornitori da
fabbisogno ordini clienti

» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Acquisti Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione dei modelli in ordini a fornitore.
- Import da listino fornitori su supporto magnetico.
- Proposte d'ordine a fornitore.
- Input da terminalini/periferiche esterne.
- Gestione dei Lotti/Partite.
- Gestione del Serial Number.

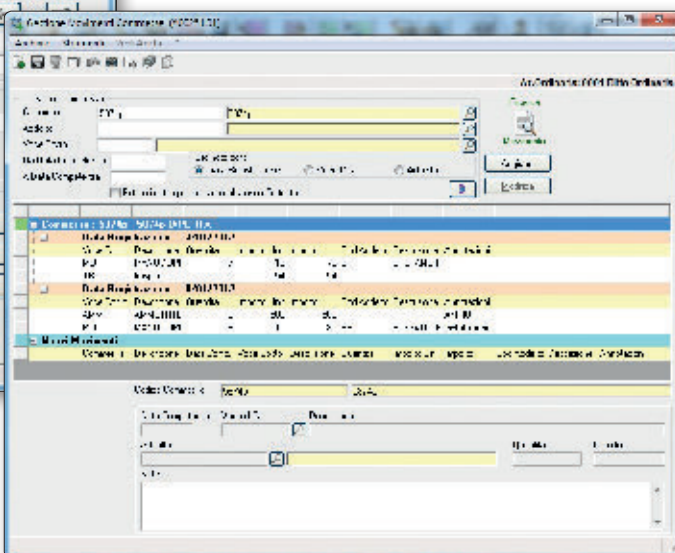
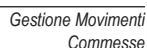
RICHIESTE D'ACQUISTO AUTOMATICHE

- Generazione automatica degli ordini sulla base degli ordini clienti inseriti nelle vendite
- Copertura scorta minima
- Criteri di selezione
- Gestione iter autorizzativi
- Gestione delle versioni
- Invio automatico di e-mail ai vari step autorizzativi
- Integrazione con il modulo MRP



Prima Nota di
Magazzino

Generazione barcode

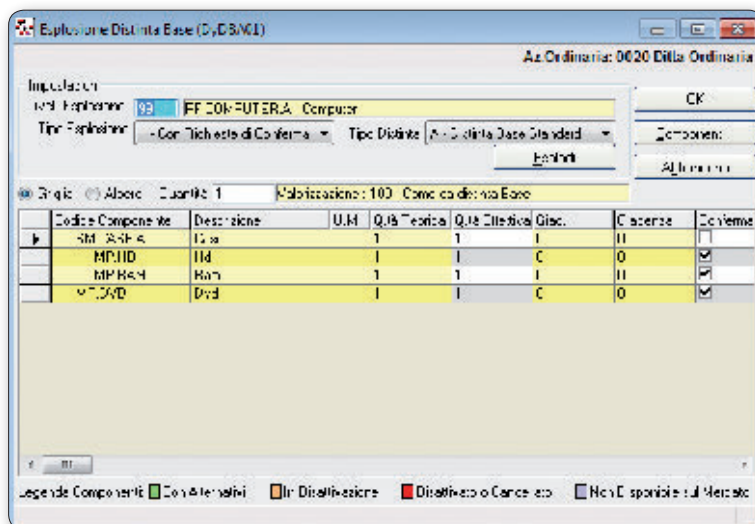


www.dylog.it - info@dylog.it - numero verde 800 98 48 98

easy business

» Caratteristiche funzionali

- Verifica dei saldi e delle valorizzazioni di magazzino, generale o per singolo deposito, reale e virtuale, secondo diverse logiche:
 - Costo medio
 - Costo medio ponderato
 - Costo ultimo
 - Costo standard
 - Costo minimo
 - Costo massimo
 - Ultimo prezzo
 - Lifo annuale
 - Lifo continuo
 - Fifo annuale
 - Fifo continuo
- È possibile definire progressivi di valorizzazione personalizzati secondo logiche non standard ed effettuare confronti e simulazioni utilizzando fino a cinque progressivi diversi.
- Gestione completa di tracciabilità e rintracciabilità tramite lotti e Serial Number; sono gestite scadenze e garanzie, sia lato fornitore sia lato cliente. Il tutto accessibile da un comodo cruscotto di interrogazione dati.
- Possibilità di abbinare uno o più codici a barre ad ogni articolo secondo gli standard più diffusi (EAN13, EAN8 e UPC).
- Un sistema completo di causali di magazzino attraverso le quali è possibile gestire ogni sorta di movimentazione sia all'interno dell'azienda sia verso l'esterno.
- Due tipi di movimento di magazzino: reali (effettivi con impatto immediato) e simulati (non in grado di modificare i valori di magazzino, se non dopo una definitiva conferma).
- Gestione di più distinte base per articolo (fino a 99 livelli), con la possibilità di scelta nei vari contesti. È consentito l'utilizzo di articoli alternativi per ogni voce di distinta. Possibilità di trattamento massivo delle distinte stesse con sostituzioni, cancellazioni o inserimenti di singole voci all'interno di gruppi di distinte.
- Stampa etichette con tutte le informazioni necessarie a una completa gestione di magazzino.
- Ricodifiche articoli gestite in modo coerente anche ad attività avviate.
- Generazione di liste di prelievo a partire da ordini o ddt.
- Possibilità di gestire le giacenze anche per singola Commessa.
- Analisi di magazzino (indici di copertura e rotazione, analisi ABC, analisi ricarico medio).
- Reportistiche specifiche con controllo degli impegni di magazzino e composti realizzabili.
- Totale apertura verso fogli elettronici o word processor, con anteprima a video di tutte le stampe ed esportazione file in formato testo, Word, Excel o pdf.
- Possibilità di importare dati da file esterni generati secondo le specifiche del modulo Magazzino.



» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Magazzino Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione movimenti simulati.
- Gestione storizzazione dei movimenti di magazzino.
- Gestione depositi (Entry ha solo il magazzino centrale).
- Gestione dei lotti/partite.
- Gestione del Serial Number.
- Gestione input a 2 o 3 dimensioni.
- Gestione dati multimediali.
- Gestione dei clienti/fornitori abituali.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Gestione contenitori.

ANALISI DI MAGAZZINO

- Analisi ABC
- Analisi del ricarico medio
- Indici di copertura e rotazione
- Grafici generati automaticamente
- 14 tipi diversi di valorizzazioni
- Valorizzazioni fiscali LIFO, FIFO e LIFO continuo



Azienda Online

La tua impresa online. Sempre e ovunque.

Il tuo gestionale a portata di click per **migliorare la relazione con i tuoi clienti e la tua forza vendita**.

Per te e le tue risorse, per i tuoi agenti o per i clienti a cui intendi rendere disponibili – in modo profilato – le informazioni di interesse.

Semplificare e rendere **più efficienti i processi di comunicazione** tra la tua azienda e i suoi interlocutori. Dare **visibilità e acquisire automaticamente gli ordini**. Perseguire questi obiettivi significa **ridurre le distanze con il mercato**, migliorando la qualità dei servizi e abbattendo i costi di relazione.

Informazioni anagrafiche, commerciali, contabili e di magazzino possono ora essere **condivise con la tua forza vendita** senza alcuno sforzo aggiuntivo.

Non solo. Al settore commerciale possono essere resi disponibili **cataloghi multimediali e listini sempre aggiornati**: questo al fine di una più agevole acquisizione degli ordini (inseribili direttamente dall'agente o anche dal cliente) e di un corretto e più tempestivo flusso di informazioni da e verso l'azienda.



I plus per l'Azienda

- **Più efficienza.** Rendere disponibili in tempo reale tutte le informazioni di interesse a Agenti e Clienti abituali, senza alcun impegno aggiuntivo.
- **Sicurezza.** L'accesso ai dati è profilato e controllato centralmente dal gestore aziendale.
- **Subito on-line.** L'infrastruttura tecnologica è già disponibile e immediatamente operativa senza ulteriori investimenti operativi
- **Riduzione dei costi.** Vengono azzerate le inefficienze indotte dal trasferimento puntuale di informazioni via telefono, fax o mail. Conseguentemente viene ridotta la possibilità di errore e liberato tempo del proprio personale da dedicare ad altre attività
- **Immagine e miglior servizio.** Presentarsi al mercato con servizi H24 offre un'immagine innovativa della propria impresa e migliora significativamente la qualità della relazione con gli agenti e la clientela
- **Indipendenza tecnologica.** La soluzione è fruibile da un qualsiasi PC, tablet o smartphone (I-PAD o Android). E con tempi di attivazione e formazione dell'utente misurabili nell'ordine di qualche minuto.

I vantaggi per la forza vendita

- **Attivazione immediata.** La soluzione è semplice e intuitiva. Una volta attivato il profilo e definiti utente e password, il tuo agente è subito on-line
- **Nessun investimento in tecnologia.** E' possibile utilizzare un normale collegamento a Internet: dal Pc di casa, dal proprio smartphone o tablet. Inoltre non occorre predisporre alcuno spazio ftp o occupare spazio aggiuntivo sul dispositivo.
- **Completo.** Tutte le informazioni anagrafiche e commerciali dei clienti a parco dell'agente, sempre on-line e sempre aggiornate.
- **Gestione Crediti.** L'agente ha una piena visibilità sulle pendenze dei clienti a portafoglio. Sempre sotto controllo la situazione e il buon fine dei propri ordini e possibilità di intervenire in tempi ristretti ai fini del recupero del credito.
- **Catalogo on-line.** Basta carta e informazioni obsolete. Il catalogo è on-line e sempre aggiornato: filmati, schede tecniche, e tutto ciò che consente di presentare al meglio prodotti e servizi. Un'interfaccia intuitiva e filtri di accesso consentono una semplice e rapida individuazione delle categorie e degli articoli di interesse.
- **Listini.** Ad ogni cliente il proprio listino. Le condizioni esposte sul catalogo sono legate ad ogni singolo cliente, agevolando conseguentemente trattative e trasferimento di informazioni.
- **Immagine.** L'agente si presenta ai propri clienti con strumenti tecnologicamente all'avanguardia: rapidità di esecuzione, minori costi, e maggior fidelizzazione del cliente
- **Geolocalizzazione.** Sapere dove sono i propri clienti, le loro sedi e come raggiungerli.
- **Visione dei Magazzini.** L'agente può avere visibilità sulla reale situazione dei depositi. Conseguentemente può fornire le informazioni di interesse al proprio cliente o acquisire un ordine con la garanzia che possa essere evaso in tempi ristretti.
- **Tutti i documenti on-line.** Il tuo agente può avere accesso e eventualmente inoltrare via mail ai propri clienti qualsiasi documento prodotto da gestionale: un ordine, una bolla, una fattura, un contratto o qualsiasi altro file archiviato elettronicamente.



I plus per i clienti dell'azienda

- **Scheda anagrafica.** Possibilità di verificare i propri dati anagrafici, amministrativi e bancari, e segnalare eventuali aggiornamenti
- **Catalogo e condizioni commerciali.** In modo agevole, il tuo cliente potrà ora individuare quanto di interesse e avere visibilità sui prodotti, schede tecniche, filmati e sulle condizioni commerciali a lui applicate.
- **Documenti on-line.** Tutte le proprie fatture, bolle, ordini o altro, immediatamente accessibili e scaricabili via web.
- **Situazione contabile.** E' arrivato il mio pagamento? Ora il cliente ha la possibilità di verificare autonomamente la propria posizione rispetto ai pagamenti effettivamente effettuati.
- **Giacenze.** Il tuo cliente può avere visibilità sulle disponibilità di magazzino.



E-Commerce



Intranet, Extranet, E-commerce, Web... sono temi di interesse, che però evocano difficoltà tecnologiche, timori per relazioni tra interlocutori diversi, una difficile o non totale integrazione tra il proprio gestionale e l'area Web.

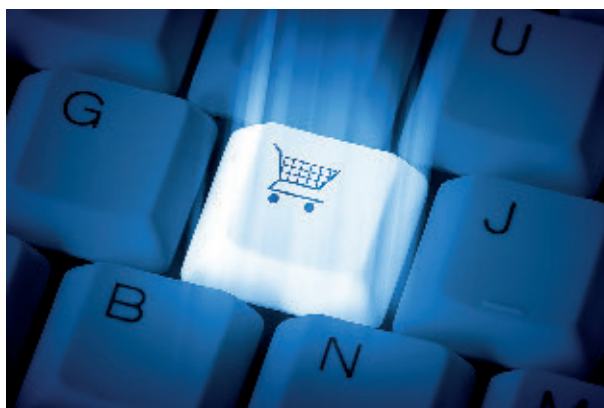
Il mercato però procede velocemente in questa direzione. E l'impresa che intende rimanere al passo con i tempi deve necessariamente confrontarsi con le nuove modalità di relazione tra lei e i propri clienti, il canale commerciale e il mercato potenziale.

Aprirsi al Web è quindi il modo più semplice ed efficace per tenere testa ai propri competitor di settore, garantendosi maggior visibilità e un significativo abbattimento dei propri costi di gestione.

Questo modulo offre una risposta ottimale a questa esigenza. **Una soluzione e-commerce "chiavi in mano", immediatamente attivabile, totalmente integrata e di semplice utilizzo.** In sintesi la quadratura del cerchio, tra sicurezza, efficacia e facilità di navigazione.

Perché il Web

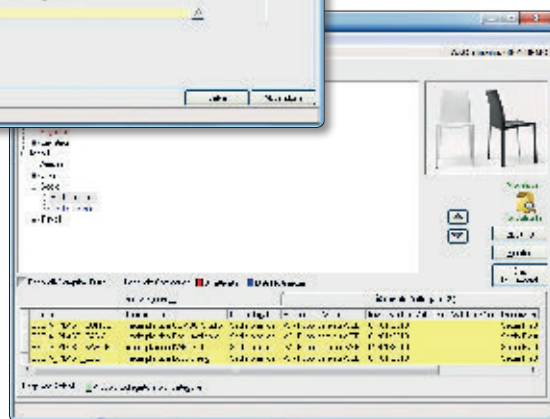
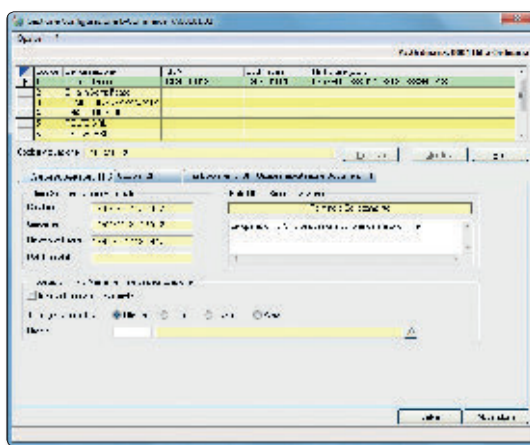
- **Maggiore competitività.** Rende più efficaci, efficienti e immediati i flussi aziendali da e verso il mercato, e consente di confrontarsi adeguatamente con i propri competitor di settore.
- **La vetrina sul mondo.** Consente di allargare la propria influenza geografica presentando in modo efficace i prodotti della propria azienda e avvicinandola ai possibili acquirenti. Aprendo, di fatto, nuovi canali commerciali a fronte di investimenti molto contenuti.
- **Condividere le informazioni.** Consente di consolidare il rapporto con clienti e canale di vendita, rendendo disponibili in modo dinamico le informazioni residenti sul proprio gestionale aziendale: cataloghi, listini, giacenze, offerte, situazione ordini, ecc.
- **Azzerramento dei costi.** Produrre un catalogo ha costi elevati, così come costa molto rendere progressivamente disponibili le variazioni apportate al catalogo stesso. Un catalogo on-line annulla i costi di produzione, della stampa, delle giacenze, e consente di rendere un miglior servizio alla propria clientela.
- **Sempre on-line.** Incrementare i profitti senza limitazioni di orario: tutto il giorno e tutti i giorni dell'anno, senza sforzi particolari o costi aggiuntivi.
- **Immagine innovativa.** Per dimostrare al mercato la volontà e il livello di innovazione della propria impresa e l'interesse che viene posto per soddisfare al meglio le aspettative dei soggetti che si relazionano con essa.
- **Ordini elettronici.** Acquisire un ordine via web azzerà le possibilità di errore, riduce i tempi di evasione, consente di poter fornire on-line, sia in sede di caricamento ordine, sia a valle dell'evasione, tutte le informazioni che di norma devono transitare via mail o via telefono.



I vantaggi

- **Totale integrazione con il gestionale aziendale.** Tutto il flusso da e verso l'area Web può essere gestito interamente dal gestionale aziendale. Ambiente noto e che non presuppone l'acquisizione di cultura su strumenti diversi da quelli abitualmente utilizzati.
- **Unico interlocutore.** La relazione tecnica da e verso il web viene governata e garantita direttamente dall'applicazione gestionale. Quindi nessun collegamento posticcio con altre soluzioni, tempi di attivazione immediati, azzeramento della possibilità di errore nella relazione tra i due ambienti.
- **Ready to Go.** Nessuna analisi tecnica preliminare. Una volta definito il proprio catalogo sul gestionale e scelto il layout web tra quelli già disponibili, è possibile essere subito on-line.
- **Costi contenuti.** I costi di attivazione e manutenzione sono estremamente bassi e subito remunerati dalle vendite e dai vantaggi che offre l'adozione di questa vetrina.
- **Integrazione con Portali già esistenti.** E se già dispo-

ni di un Portale, non occorre dismetterlo. L'E-commerce può anche essere attivato all'interno della tua attuale vetrina aziendale. Sempre con tempi immediati e con la stesse garanzie di qualità e di servizio.



TUTTE LE FUNZIONALITÀ DEL MODULO E-COMMERCE

- Possibilità di creare N negozi on-line
- Possibilità di scegliere tra N layout precaricati
- Personalizzazione grafica dei template del portale e del negozio on-line in base alle proprie esigenze aziendali
- Integrabile con portali preesistenti
- Gestione hosting e dominio

Catalogo

- Possibilità di pubblicare più cataloghi sui diversi portali aziendali
- Illimitato numero di prodotti pubblicabili
- Illimitato numero di categorie e sottocategorie
- Scheda tecnica aggiuntiva con numero illimitato di foto
- Possibilità di inserire un prodotto in più aree
- Possibilità di mostrare la giacenza con scaglioni personalizzabili (ottima, scarsa, buona, ecc...), oppure con il numero esatto di prodotti a magazzino
- Gestione prodotti anche non ordinabili (*)
- Ricerca e filtri per articolo, marca, prezzo, anagrafica, ecc.
- Ridimensionamento delle immagini (JPeg)
- Export del catalogo e degli ordini in XML, Excel, Ebay, HTML, CSV, Text
- Gestione varianti
- Galleria immagini per colore (*)
- Zoom immagini su articolo

Marketing

- Acquisto guidato (articoli più venduti, simili, ecc.) (*)
- Promozioni per prodotti, reparti e produttori (*)
- Pagina presentazione delle promozioni (*)
- Gestione buoni sconto (*)
- Gestione iscritti per le Newsletter
- Wish list (Lista dei desideri)
- Segnala a un amico
- Possibilità di contatto Call Center
- Messaggi personalizzati per ogni evento: registrazione, ordine effettuato, ecc. (*)
- Iscrizione ai servizi di Newsletter
- Area riservata per cliente con visualizzazione pagine profilate per cliente
- Possibilità di richiedere di essere avvertiti quando il prodotto diventa disponibile o cambia prezzo (*)
- News indipendenti per ogni area del sito con collegamenti diretti a schede articolo ordinabili (*)
- Integrazione Google Analytics
- Feed Rss
- Modulo comunicazione chat

Vendite

- Tracciamento dell'ordine
- Storico ordini Web e verifica situazione ordini
- Conferma ordini via mail
- Gestione IVA
- Gestione disponibilità
- Gestione multimagazzino
- Gestione delle spese di trasporto a costo fisso basato su aliquota iva di zona
- Integrazione con sistemi di pagamento (**)
- Autoregistrazione del cliente

Relazione con il software gestionale

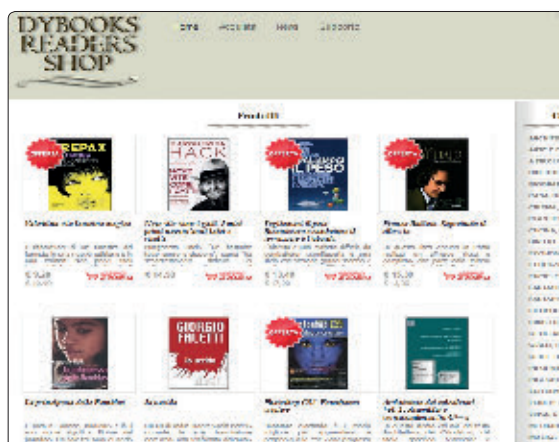
- Totale integrazione da e verso il gestionale aziendale
- Listini personalizzabili per cliente
- Criteri/parametri di pubblicazione degli articoli e del catalogo gestiti totalmente dal gestionale
- Possibilità di pubblicazione mirata e "a caldo"
- Frequenza di sincronizzazione schedabile
- Sincronizzazione anche separata dei singoli elementi (es. giacenze, cataloghi, listini, accessi, ordini, ecc.)

Aspetti tecnici

- Hosting presso Server Farm ad elevata affidabilità
- Gestione back-up/restore dei dati web
- Caselle di Posta con antivirus e antispam
- Dominio personalizzabile

(*) funzione del front-end

(**) richiedi elenco gateway certificati





Archiviazione Ottica

Il modulo Archiviazione Ottica integrato con tutti gli applicativi della linea Azienda, consente di memorizzare, organizzare e ricercare tutti i documenti prodotti da gestionale o da procedure esterne (scanner o file).

» I vantaggi pratici

- accesso immediato ai documenti archiviati;
- visualizzazione e la stampa dei documenti archiviati;
- invio tramite e-mail;
- invio tramite fax dei documenti archiviati senza necessità di stampa (tramite appositi software disponibili sul mercato).
- Archiviazione automatica documenti da prima nota contabile.

» I vantaggi economici

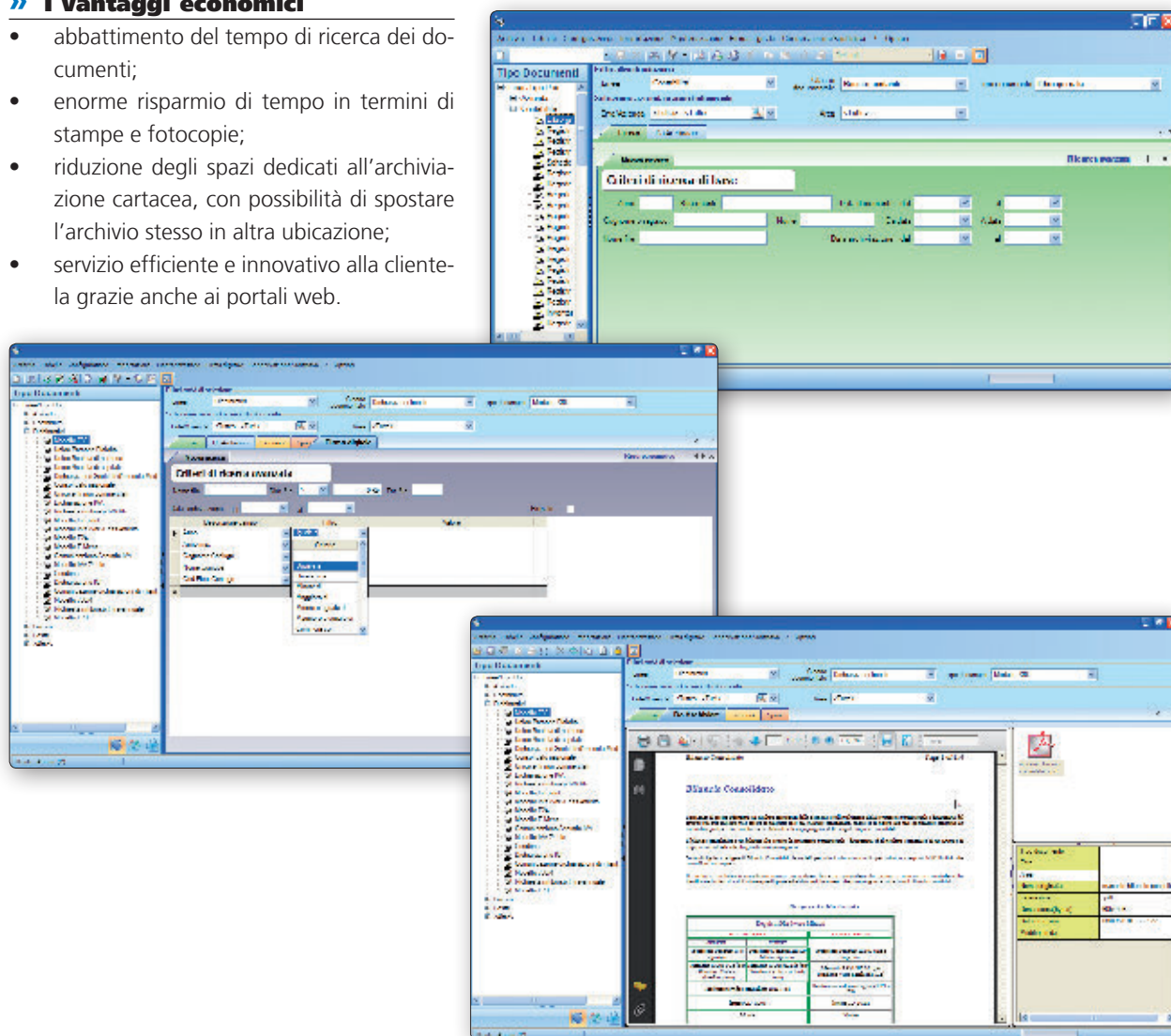
- abbattimento del tempo di ricerca dei documenti;
- enorme risparmio di tempo in termini di stampe e fotocopie;
- riduzione degli spazi dedicati all'archiviazione cartacea, con possibilità di spostare l'archivio stesso in altra ubicazione;
- servizio efficiente e innovativo alla cliente-la grazie anche ai portali web.

» La semplicità di utilizzo

Il modulo Archiviazione Ottica è accessibile direttamente dal software gestionale utilizzato. È possibile archiviare direttamente i documenti per poi consultarli ed utilizzarli con immediata semplicità.

» Conservazione sostitutiva

Il modulo Archiviazione Ottica si completa con la gestione relativa alla conservazione sostitutiva così come prevista dalla normativa vigente. È un processo che inizia con la sottoscrizione elettronica e l'apposizione della marca temporale sul singolo documento oppure su un insieme di documenti e termina con la memorizzazione dei medesimi su idonei supporti di memorizzazione.





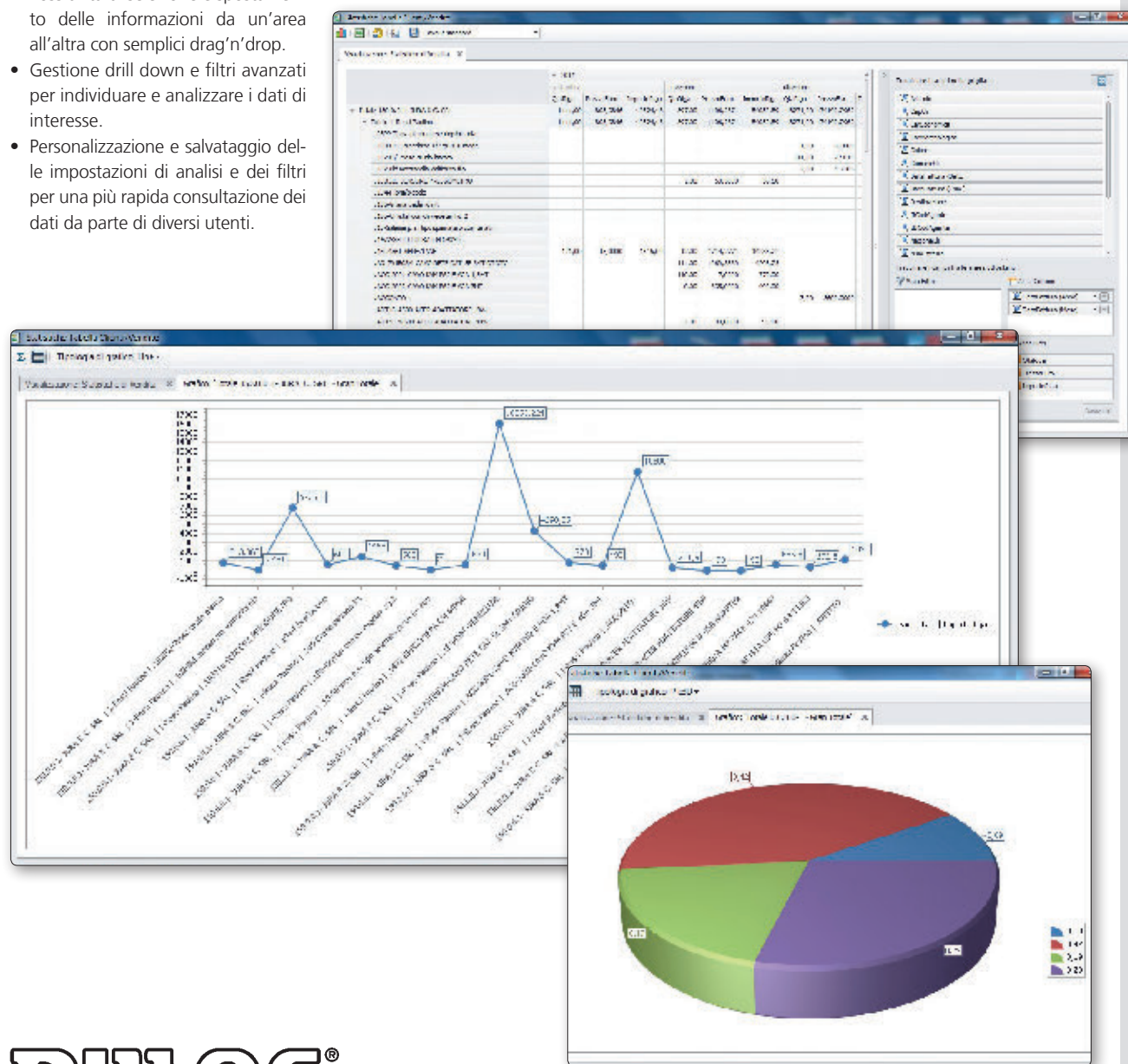
Statistiche Professional

Il nuovo modulo Statistiche Professional è uno strumento innovativo, semplice e intuitivo studiato per permettere alle aziende di analizzare i propri dati in totale libertà, scegliendo in autonomia gli elementi da monitorare e di navigare tra i dati con logiche analoghe a quelle di Excel.

Grazie a questo nuovo modulo in pochi clic, è possibile ottenere subito grafici, viste personalizzate, dettagli di periodo e molto altro.

» Caratteristiche funzionali

- Ambiente proprietario sviluppato in .Net.
- Griglia pivot evoluta che consente un'analisi dei dati semplice e dinamica sui dati messi a disposizione dall'applicazione.
- Analisi dei dati semplice ed intuitiva tramite una griglia che riporta nell'ordine prescelto tutte le informazioni a disposizione.
- Possibilità di selezione e spostamento delle informazioni da un'area all'altra con semplici drag'n'drop.
- Gestione drill down e filtri avanzati per individuare e analizzare i dati di interesse.
- Personalizzazione e salvataggio delle impostazioni di analisi e dei filtri per una più rapida consultazione dei dati da parte di diversi utenti.
- Nessuna installazione aggiuntiva. Il modulo è compreso all'interno del gestionale ed è totalmente interconnesso al database di prodotto.
- Una volta analizzate le informazioni di interesse, è possibile risalire all'origine del dato "richiamando" le finestre dei relativi dati base (anagrafica cliente, articoli, agente, visualizzazione documento...) relative all'informazione entrando sul gestionale aziendale (es: richiamo dello specifico documento, del movimento di magazzino, della scheda cliente, scheda agente, anagrafica articolo, ecc...).
- È possibile definire viste specifiche per soggetto (Direttore commerciale, Responsabile area, Agente, Amministrazione, ecc...).
- Possibilità di presentare i dati in forma grafica, scegliendo tra le decine di possibilità offerte nativamente dallo strumento.
- Esportazione verso Excel.
- Possibilità di aggiungere campi calcolati.





Banche Dati

Una raccolta di oltre 160.000 documenti (Norme, Prassi, Giurisprudenza, Contratti collettivi nazionali di lavoro) ed oltre 800 commenti d'Autore (gli articoli pubblicati sul settimanale Consulenza dal 2008 ad oggi), consultabili in ogni momento grazie ad un potente e sofisticato motore di ricerca, utilizzabile via web.

» A chi si rivolgono

Ai professionisti ed alle aziende che per la loro attività quotidiana hanno necessità di fare ricerche documentali o di approfondire specifici argomenti, utilizzando comunque fonti professionali e certificate.

» Una banca dall'alto valore aggiunto

La Banca Dati ha caratteristiche al top dell'offerta come:

- Aggiornamento quotidiano
- Semplicità di utilizzo
- Consultazione dei privilegiati
- Hyperlink tra documenti
- Online 24 ore su 24 - 7 gg. su 7
- Portabilità su dispositivi mobile (tablet - smartphone)
- Servizio giornaliero Newsletter informative e invio aggiornamenti via feed Rss

» Le soluzioni

Sono state create configurazioni specifiche per soddisfare le esigenze concrete delle diverse categorie di utenti:

Banca Dati dell'Azienda

- Società
- Fallimento
- Contratti tipici
- Quattro Codici
- Leggi per l'Impresa

Banca Dati del Commercialista

- Fisco
- Società
- Quattro Codici
- Leggi per l'Impresa

Banca Dati del Consulente del Lavoro

- Lavoro
- CCNL
- Quattro Codici
- Leggi per l'Impresa

TUTTI I PLUS

I contenuti

- La normativa sempre aggiornata e i riferimenti ai documenti correlati.
- La prassi: le circolari, le risoluzioni e gli interpelli.
- La giurisprudenza: le sentenze, le massime e il commento.

CCNL

Tutti i contratti di lavoro di 1° e 2° livello e relativi accordi, con tabelle retributive, schede di sintesi, contratti coordinati.

Consulenza

Divisi per argomento, oltre 2000 articoli di approfondimento pubblicati sul settimanale "Consulenza" scritti da firme prestigiose: analisi precise, suggerimenti pratici, considerazioni operative.

Scadenziario

Per avere sempre "sottocchio" il calendario degli adempimenti e delle scadenze fiscali di lavoro e amministrative... e, per il CCNL, gli aggiornamenti economici e normativi intervenuti.

Notizie Flash

Un aggiornamento costante con le notizie del momento e con tutti i riferimenti ai testi di legge per poter approfondire la materia.

Slide Box

Approfondimenti d'autore
Argomenti d'attualità, trattati in modo schematico con esemplificazioni, tabelle esempi e casi pratici: guide chiare e complete da utilizzare anche per attività di formazione.



Video e Focus

I temi di attualità sui disposti normativi, i documenti di prassi, giurisprudenza, dottrina e quesiti sono corredati di tutti i documenti necessari per avere un quadro completo e di video di approfondimenti redatti da esperti di settore, corredati di slide esplicative.

Fogli di calcolo

Vuoi sapere se conviene optare per la cedolare secca? Oppure se aderire al regime dei minimi? Fai le giuste valutazioni, grazie a uno strumento semplice e immediato che ti permette di fare i calcoli.





MyMemo

L'innovativo modulo integrato con la Linea Azienda per gestire le vostre scadenze, personalizzare ed inviare comunicazioni tramite SMS ed e-mail.

MyMemo è il nuovo semplicissimo strumento per comunicare in modo veloce ed efficace con i clienti e i fornitori. **MyMemo**, in pochi e semplici passaggi, **invia messaggi sms o e-mail a gruppi o a singoli clienti.**

MyMemo è una soluzione interattiva: permette ai clienti di richiedere informazioni via sms, ottenendo dal sistema una **risposta automatica scelta dall'operatore.**

Personalizzazione delle scadenze

MyMemo consente la creazione di infinite tipologie di scadenze personalizzate caratterizzate da:

- la ricorrenza dell'invio;
- il testo dell'sms da inviare;
- il testo dell'e-mail da inviare;
- quanti giorni prima del termine, la scadenza debba essere evidenziata all'utente.

I messaggi predefiniti sono parametrici, quindi aggiornati automaticamente dal database con i dati reali dei vostri clienti.



Communication Solutions

NEW

Per dare maggiore efficienza alle comunicazioni verso i clienti e i fornitori, nasce il nuovo servizio di **posta ibrida**, invio **sms**, **fax** ed **e-mail**, integrato con i software della Linea Azienda.

Come funziona

Il nuovo servizio fornisce alle aziende un innovativo sistema di comunicazione, completamente integrato nei software **Linea Azienda** grazie alla nuova versione dell'applicativo **MyMemo**.

In accordo con una primaria azienda specializzata nel settore comunicazioni, da oggi sarà possibile inviare posta ibrida (che comprende stampa, imbustamento, affrancatura e spedizione di documenti cartacei) sms ed e-mail in modo semplice ed economico.



Anagrafiche Online

Il servizio consente di verificare la **qualità dei dati anagrafici** del proprio archivio, integrandolo anche con informazioni sino a quel momento non censite. Dal gestionale è possibile richiamare, puntualmente o massivamente, un **web service** che consente la verifica della qualità dei propri dati con quelli ufficiali dichiarati presso la **Camera di Commercio**.

Il servizio di verifica prevede un costo annuo e viene erogato con una logica flat. Questo consente all'azienda di effettuare un **numero illimitato di verifiche**, senza restrizioni su modalità e orari di accesso al servizio. La versione multaziendale non impone alcuna limitazione sul numero di aziende che possono utilizzare il servizio.

